



## 1

### PRÉ-SÉLECTION

Vous présentez votre pitch deck à l'un de nos analystes. Nous examinons votre documentation, posons des questions ciblées et nous assurons d'avoir toute l'information nécessaire pour présenter votre opportunité à notre comité d'investissement. Si votre entreprise est trop précoce ou ne correspond pas à nos critères, nous vous en informerons rapidement.

Principaux motifs de rejet à l'étape de la pré-sélection :

- Traction démontrée insuffisante
- Problème mal défini ou non convaincant
- Échéancier de clôture irréaliste
- Horizon de commercialisation trop éloigné

### COMITÉ

Notre équipe d'investissement évalue votre entreprise et détermine les prochaines étapes. Cette analyse peut générer des questions supplémentaires, que ce soit pour vous ou pour des anges de notre réseau ayant une expertise pertinente. Si le comité juge que l'opportunité n'est pas encore prête, nous vous le ferons savoir sans délai.

## 2



Principaux motifs de rejet à l'étape du Comité :

- Absence d'un investisseur lead compétent dans un secteur où nos anges manquent d'expertise
- Absence d'un co-investisseur de confiance dans la région de la société
- Valorisation ou termes irréalistes compte tenu du stade, de la traction ou du profil de risque
- Bonnes bases mais métriques insuffisantes, notamment :
  - Marché adressable trop petit
  - Aucun chemin viable vers la rentabilité (lorsqu'exigé)
  - Potentiel de sortie limité ou horizon trop lointain
  - Adoption du produit insuffisante (lorsqu'exigé)



## 3

### ANALYSE ET DEEP DIVE

À cette étape, nous effectuons une analyse plus approfondie. Vous pourriez aussi être invité à présenter votre entreprise à un groupe d'anges possédant une expertise spécialisée — c'est ce que nous appelons un Deep Dive. L'objectif est de valider notre intérêt et, lorsque pertinent, de cheminer vers une lettre d'offre (term sheet). Si nous ne fixons pas les termes, nous précisons clairement les droits investisseurs que nous souhaitons obtenir afin d'assurer un partenariat équilibré et protéger les intérêts de nos anges.

Principaux motifs de rejet à l'étape de l'Analyse et du Deep Dive :

- Protections et droits investisseurs insuffisants
- Structure de gouvernance inadéquate
- Désalignement entre les fondateurs et nos anges (vision, coachabilité, communication)
- Désalignement entre nos anges et l'investisseur principal
- Risques importants liés à la feuille de route produit
- Équipe manquant d'expérience ou de compétences clés
- Faible avantage concurrentiel/PI
- Concurrence élevée
- Modèle d'affaires ou structure de prix peu convaincants

### PRÉSENTATION ET VÉRIFICATION DILIGENTE

Le processus avance positivement. Les conditions de la ronde sont claires, l'investisseur lead (ou co-lead) est identifié, et nous sommes prêts à présenter votre entreprise à nos anges — lors d'un Cercle d'Investissement ou par vidéoconférence. À cette étape, la vérification diligente est généralement bien entamée. Si nous optons pour une vérification plus légère, c'est parce que nous ne sommes pas le lead et que ce dernier partage avec nous son mémo d'investissement ou son rapport de vérification diligente.

## 4



Principaux motifs de rejet à l'étape de Présentation et de Vérification Diligente:

- Trop de drapeaux rouges lors de la vérification diligente
- Changement inattendu de la valorisation
- Faible intérêt de la part des anges après la présentation de groupe