

PIERRE CAMPEAU

PROFIL PROFESSIONNEL



FAISANT PARTIE DES PIONNIERS DE L'INDUSTRIE DES TI ET DES AGENCES MARKETING NUMÉRIQUES, **PIERRE CAMPEAU**, FONDATEUR-ASSOCIÉ D'UNE FIRME INTERNATIONALEMENT RECONNUE, EST PLUS QUE JAMAIS INSPIRÉ PAR L'ÉTABLISSEMENT DE PARTENARIATS STRATÉGIQUES ET LA CRÉATIVITÉ ENTREPRENEURIALE.

PRINCIPALES PASSIONS :

LE COACHING, L'ENTREPRENEURIAT, LES SECTEURS INNOVANTS, LA CONQUÊTE DE NOUVEAUX MARCHÉS, LES FUSIONS/ACQUISITIONS, LA NÉGOCIATION, LES ENJEUX LÉGAUX ET FINANCIERS ET LA CRÉATION DE VALEUR.

SERVICES OFFERTS :

COACH, INVESTISSEUR, ENTREPRENEUR, ADMINISTRATEUR DE SOCIÉTÉS, MEMBRE DE COMITÉ AVISEUR, MANDATS SPÉCIAUX.

SOMMAIRE PROFESSIONNEL

- PLUS DE 20 ANNÉES D'EXPÉRIENCE EN GESTION D'ENTREPRISE À TITRE DE PRÉSIDENT-FONDATEUR D'ERGONET ET DE SID LEE TECHNOLOGIES.
- UN PARCOURS AYANT DÉFIÉ TOUS LES CYCLES DE VIE D'UNE ENTREPRISE (DÉMARRAGE, CROISSANCE, FUSION, DÉCROISSANCE, DÉFUSION, REPOSITIONNEMENT, ACQUISITION, VENTE).
- AUTRES MISSIONS CONDUITES : PLANIFICATION ET GESTION DE RESSOURCES (PLUS DE 100 EMPLOYÉS À TRAVERS DIFFÉRENTS BUREAUX INTERNATIONAUX), DÉVELOPPEMENT D'AFFAIRES, RECRUTEMENT ET GESTION D'UNE FORCE DE VENTE, NÉGOCIATION DE PARTENARIATS, CRÉATION DE MODÈLES FINANCIERS ET GESTION DE BUDGETS, FINANCEMENTS, FUSIONS ET ACQUISITIONS, STRATÉGIES DE DÉVELOPPEMENT DE SOLUTIONS ET DE NOUVEAUX MARCHÉS, CRÉDITS D'IMPÔTS (R&D, CDAE), ÉLABORATION ET NÉGOCIATION DE PLUSIEURS CONVENTIONS D'ACTIONNAIRES.

PARCOURS PROFESSIONNEL – VERSION DÉTAILLÉE

1985-95 : PIERRE OBTIENT SON BACCALAURÉAT EN INFORMATIQUE DE L'UQAM ET DÉBUTE SON PARCOURS PROFESSIONNEL EN TANT QUE CONSULTANT AU SEIN D'UNE FIRME QUI LUI CONFIE, PEU APRÈS SON ARRIVÉE, LA DIRECTION DU BUREAU DE PRATIQUE ERP. SOUS SA GOUVERNE, PLUSIEURS SYSTÈMES D'ENVERGURE FURENT IMPLANTÉS POUR UN NOMBRE IMPORTANT DE MANUFACTURIERS ET DE DISTRIBUTEURS QUÉBÉCOIS.

1995 : QUELQUES ANNÉES PLUS TARD, IL FONDE ERGONET, UN DES PREMIERS INTÉGRATEURS WEB AU QUÉBEC, QUI OBTIENDRA EN PEU DE TEMPS UNE CERTIFICATION *GOLD PARTNER* DE MICROSOFT. DURANT CETTE PÉRIODE, DIFFÉRENTS CLIENTS FONT APPEL À SES SERVICES, NOTAMMENT MARCHANDS-UNIS, RONA, L'ORDRE DES COMPTABLES AGRÉÉS DU QUÉBEC, LE GROUPE DUTAILIER.

2000 : L'INDUSTRIE DES TECHNOLOGIES EST EN PLEINE EFFERVESCENCE. PIERRE CONCLUT UNE ENTENTE AVEC GROUPE TRANSCONTINENTAL QUI PLANIFIE DÉVELOPPER UNE DIVISION DIGITALE SPÉCIALISÉE EN COMMERCE ÉLECTRONIQUE. CE GROUPE DEVIENDRA ACTIONNAIRE D'ERGONET.

2002 : LA CHUTE DE LA BULLE TECHNOLOGIQUE INCITE LES ASSOCIÉS FONDATEURS À QUITTER LE GROUPE TRANSCONTINENTAL EN PROCÉDANT AU RACHAT DE LEUR PARTICIPATION ET À REBÂTIR LA COMPAGNIE ERGONET. CETTE PÉRIODE INITIALEMENT VOUÉE AU REDRESSEMENT DE LA FIRME, SE TRANSFORMERA PAR UNE CROISSANCE SOUTENUE, PROPULSÉE PAR LE DÉVELOPPEMENT D'INITIATIVES WEB INTÉGRÉES POUR DES ORGANISATIONS ET INSTITUTIONS RECONNUES: NAPA CANADA, L'ORDRE DES CRHA DU QUÉBEC, LE COLLÈGE DES MÉDECINS, ET AUTRES. PARALLÈLEMENT À CES ACTIVITÉS, ERGONET COLLABORE AVEC L'AGENCE SID LEE EN TANT QUE COMPLICE TECHNOLOGIQUE CE QUI L'AMÈNE À COLLABORER AVEC DES ORGANISATIONS INTERNATIONALEMENT RECONNUES (CIRQUE DU SOLEIL, FONDATION ONE DROP, ADIDAS).

2011 : LA COMPLICITÉ ENTRE ERGONET ET SID LEE MÈNE À UNE FUSION MARQUANT LA CRÉATION D'UNE NOUVELLE ENTREPRISE : **SID LEE TECHNOLOGIES**. DIRIGÉE PAR PIERRE, ELLE REGROUPE UNE ÉQUIPE DE PRODUCTION DIGITALE DE PLUS DE 100 EMPLOYÉS DÉDIÉE À LA RÉALISATION DE PROJETS MULTIPLATEFORMES POUR L'ENSEMBLE DES CLIENTS DE L'AGENCE (RONA, SAQ, CIRQUE DU SOLEIL, NAPA CANADA, ADIDAS, ABSOLUTE, QATAR AIRWAYS). CE GROUPE SE DÉVELOPPERA VIA SES DIFFÉRENTS BUREAUX À TRAVERS LE MONDE (AMSTERDAM, TORONTO, NEW YORK). APRÈS AVOIR VENDU UN PREMIER BLOC D' ACTIONS EN 2013, PIERRE VEND LA TOTALITÉ DE SES ACTIONS EN 2014 POUR SE CONSACRER À DE NOUVEAUX PROJETS.

2014 - À CE JOUR : INSPIRÉ PAR SES DIVERSES MISSIONS D'AFFAIRES PRÉCÉDENTES, PIERRE CONFIRME SA VOLONTÉ D'ACCOMPAGNER L'ÉVOLUTION STRATÉGIQUE D'ENTREPRENEUR(E)S ET DE PRÉSIDENT(E)S EN DEVENANT COACH.

SES IMPLICATIONS AUPRÈS DES CLIENTS FAISANT APPEL À SON INSATIABLE PASSION DES AFFAIRES L'AMÈNENT À RÉALISER DES MANDATS DE COACHING S'ADRESSANT PRINCIPALEMENT À DEUX PROFILS:

- **L'ENTREPRENEUR(E) OU LE(LA) PRÉSIDENT(E) D'EXPÉRIENCE** ÉTANT À UNE ÉTAPE CLÉ DE SON ORGANISATION OU FAISANT FACE À DES DÉFIS SPÉCIFIQUES (STRATÉGIE DE CROISSANCE ET D'ACQUISITION, PLAN DE RELÈVE, REPRENARIAT, ACHAT ET VENTE D'ENTREPRISE, NÉGOCIATION ENTRE ASSOCIÉS);
- **LE NOUVEL ENTREPRENEUR** QUI CHERCHE À ÉTABLIR LES FONDATIONS REQUISES À SON ENVOL AINSI QU'À DÉVELOPPER SON RÉSEAU DE CONTACTS CLÉS.

AIMANT PARTAGER SES EXPÉRIENCES, SES STRATÉGIES, SES IDÉES, SES CONSEILS, SES RÉFLEXIONS ET SON RÉSEAU DE COLLABORATEURS CLÉS, LES MANDATS SOUS SA TUTELLE SE TRANSFORMENT RAPIDEMENT EN DES RELATIONS D'AFFAIRES À LA FOIS PERFORMANTES ET COMPLICES.

PIERRE FAIT ÉGALEMENT PARTIE DU RÉSEAU ANGES QUÉBEC, UNE ASSOCIATION D'INVESTISSEURS QUÉBÉCOIS EFFECTUANT UNE VIGIE D'OPPORTUNITÉS CONTINUE AUPRÈS DES ENTREPRISES ÉMERGENTES ET PROMETTEUSES À LA RECHERCHE D'UN TREMPLIN FINANCIER.

IMPLICATIONS

- ANGES QUÉBEC : ANGE INVESTISSEUR (2015 À CE JOUR)

- CYBERCAP : MEMBRE DU CA (2013 À CE JOUR)

- AQT : MEMBRE DU CA (2013-2014)

- AQT : PROGRAMME DE COACHING (2013 À CE JOUR)